VERTRIEBSMITARBEITER

ERLBAU

BETREUUNG UND AUSBAU UNSERES VERTRIEBSPARTNER-NETZWERKES IN BADEN-WÜRTTEMBERG, THÜRINGEN UND HESSEN

IHRE AUFGABEN:

- Erster Ansprechpartner für Ihren persönlichen Vertriebspartnerstamm
- Bindeglied zwischen Vertriebspartnern und Vertriebsunterstützung
- Unterstützung unseres Vertriebs in fachlichen Fragen und beraten unsere Kooperationspartner im gesamten Dienstleistungsspektrum
- Schulung von Vertriebspartnermitarbeitern
- Prüfung, Aufbereitung und Freigabe von Konditionierungen gemäß der bestehenden Vertriebsvereinbarungen
- Ausbau und die Pflege unserer Vertriebspartnerschaften

UNSER ANGEBOT:

- Spannende Aufgaben im dynamischen, innovativen Arbeitsfeld nachhaltiger Unternehmensentwicklung
- Ein motiviertes Team sowie ein sehr gutes Arbeitsklima

IHRE QUALIFIKATIONEN:

- Abgeschlossenes Studium oder vergleichbare kaufmännische Ausbildung
- Nachweislich mehrjährige Vertriebserfahrung im Immobilienbereich
- Hohes Engagement und eine selbständige Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit MS-Office
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten und ausgeprägte Teamfähigkeit
- Gute Umgangsformen sowie ein sicheres, freundliches und professionelles Auftreten

Als Familienunternehmen leben wir Verantwortung, Vorsorge und Nachhaltigkeit alltäglich und umfassend. Wir sind heute nach 35-jähriger Firmengeschichte mehr als ein Bauunternehmen oder ein Bauträger, denn wir schaffen mit unseren Vorsorge-Immobilien vielfältige Werte über einen Baukörper hinaus. Wir bauen auf Vertrauen!

